

Retrouvez le catalogue des formations sur le lien suivant : bit.ly/catalogueCNJE

Parcours Engagement	Parcours Dépassement	Parcours Trésorerie	Parcours Gestion d'équipe	Parcours Ouverture	Parcours Etudes	Parcours Commercial
---------------------	----------------------	---------------------	---------------------------	--------------------	-----------------	---------------------

Salles	A405	A308	A404	A307	A305	A402	A306
8h45	MOT D'ACCUEIL						
9h15	Test Auditeur-Conseil Fondamental		CNJE ☆ Les bases de la trésorerie	CNJE ☆ Cadre légal et réglementaire	Partenaire Être le meilleur candidat (40 personnes maximum)	CNJE ☆ Les bases du développement commercial	CNJE ☆ Communiquez, rayonnez grâce aux réseaux sociaux
10h45	Tous les candidats en amph		Kévin	Lucas	ALTEN	Victoire	Arnaud
11h00	Assemblée Générale Régionale (Présidents)	Partenaire Conseiller les entreprises lors d'une création ou reprise de société	CNJE ☆☆ Remplissez vos déclaratifs fiscaux	Intervenant Recruter, former puis transmettre votre Junior d'une année à l'autre	Partenaire Être le meilleur candidat (40 personnes maximum)	CNJE ☆☆ Rédiger une proposition commerciale percutante	Junior Créer son site internet avec Wordpress
12h30	Pierrick	BNPP	Abdallah	ROULLIER	ALTEN	Lucas	Ouest INSA
REPAS							
13h45	PLÉNIÈRE						
15h15	CNJE ☆☆☆ L'approche par les risques	Intervenant Vous rendre attractif sur le marché du travail : comment vous démarquer ?	CNJE ☆☆ Remplissez vos déclaratifs sociaux	Partenaire Management de consultants en Junior (24 personnes maximum)	CNJE ☆ Le digital au service de votre performance	CNJE ☆☆ Comprendre le suivi d'études en cas pratiques	CNJE ☆ Junior & Ecole : vers une relation gagnant-gagnant
16h45	Pierrick	ROULLIER	Abdallah		Sébastien		Pierre
17h00	Test Auditeur-Conseil Approfondi		CNJE ☆☆☆ Piloter sa structure grâce à son budget		CNJE ☆ Processus fondamentaux		CNJE ☆☆ Plannification et communication externe
18h30	Tous les candidats en amph		Abdallah	EY	Victoire	Lucas & Kévin	Romain & Valentin
CLÔTURE							